



CASE STUDY

AQUANET S.A.

Budżetowanie kosztów w firmie wodociągowo –kanalizacyjnej

Aquanet S.A. zaopatruje w wodę blisko 800 tys. mieszkańców Poznania i okolicznych gmin. Z myślą o nich każdego dnia troszczymy się, aby woda dostarczana była w sposób nieprzerwany, a jej jakość i walory smakowe spełniały oczekiwania odbiorców.

Cel wdrożenia i potrzeby firmy

- Zautomatyzowanie procesów działu controllingu, na potrzeby dostarczania informacji zarządczej dla Managerów firmy.
- Ułatwienie zarządzania pracą grupową nad budżetem.
- Dostęp do kluczowych informacji nt działalności firmy w jednym rozwiązaniu.
- Opieranie decyzji biznesowych na „jednym źródle prawdy”.
- Uzyskanie większej ilości czasu na samo analizowanie danych (zbyt dużo czasu zajmuje ich przygotowanie).

Fakty i liczby w projekcie:

blisko 900
pracowników

100 705 klientów
zaopatrywanych w wodę

43 721 682 m³
sprzedanej wody

40 258 814 m³
ilości przyjmowanych ścieków

204 643 583,90 zł
całkowita wartość inwestycji
w roku 2019

DLACZEGO PROPHIX?

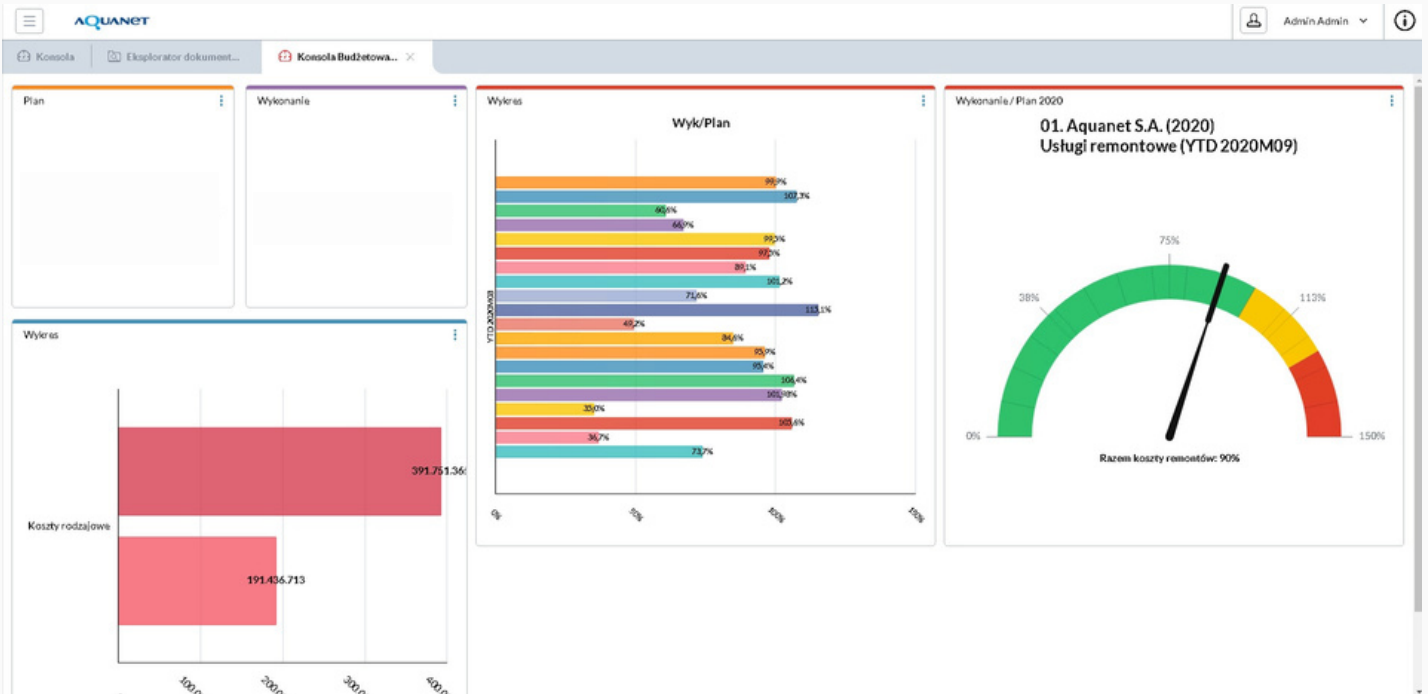
- **Łatwa integracja** z aktualnymi systemami klienta, zarówno ERP - SAP jak i system obiegu dokumentów.
- **Wybór partnera.** Firma Prophix posiada wielu dostawców swojego rozwiązania i Klient miał możliwość wyboru z którym chce współpracować. Brak ryzyka, że rozwiązanie zniknie z rynku i będzie potrzeba szukania i wdrażania innego systemu.
- **Obsługa dużej firmy,** dająca możliwość jednoczesnej pracy wielu użytkowników.



ETAPY WDROŻENIA

Projekt Aquanet - Wdrożenie modelu Budżet Kosztów i Zleceń
ETAP 0. ZARZĄDZANIE PROJEKTEM
Spotkanie - uruchomienie projektu
Zarządzanie projektem, spotkania projektowe
Zakończenie etapu
ETAP I. PRZYGOTOWANIE PROJEKTU I KLUCZOWYCH UŻYTKOWNIKÓW
Projekt techniczny
Instalacja oprogramowania
Szkolenie ogólne dla kluczowych użytkowników
Zakończenie etapu
ETAP II. PRZYGOTOWANIE BAZY DO IMPORTU DANYCH
Gromadzenie danych źródłowych w tabelach pośrednich
Porządkowanie i oczyszczanie danych źródłowych
Budowa tabeli mapowania danych źródłowych
Zakończenie etapu
ETAP III. BUDOWA MODELI, FORMATEK I PROCESÓW
<i>Model Budżet Kosztów i Zleceń</i>
Budowa modelu w Prophix
Tworzenie procesów zasilania danych źródłowych
Import danych historycznych
Tworzenie procesów przetwarzania danych
Tworzenie szablonów wprowadzania
Tworzenie przepływów pracy
Tworzenie raporów, analiz
Zakończenie etapu
ETAP IV. PODŁĄCZENIE DO ŹRÓDEŁ DANYCH I TESTOWANIE SYSTEMU
Uruchomienie procesów zasilania danych źródłowych
Ustawienia uprawnień użytkowników
Testowanie wewnątrz i weryfikacja modeli
<i>Testowanie i weryfikacja modeli przez klienta</i>
Przekazanie rozwiązania do testowania przez KLIENTA
Testowanie i weryfikacja modeli przez KLIENTA
Przekazanie raportu z testów przez KLIENTA
Optymalizacja rozwiązania
Zakończenie etapu
ETAP V. SZKOLENIE KOŃCOWE I PRZEKAZANIE DO EKSPLOATACJI
Szkolenie użytkowników - 1 grupa 8 osób
Uruchomienie i przekazanie systemu do eksploatacji
Asysta DOSTAWCY
Zakończenie etapu
Zakończenie projektu

Wdrożone modele w firmie Aquanet S.A.



Dashboard 1: Konsola menadżerska firmy Aquanet S.A.

The interface shows a list of data feed processes under the 'Publcy' (Public) category. The table below lists the processes and their types.

Nazwa	Typ
01.Przetwarzanie hurtowni - AQ_DV_DW	Grupa procesów
02.Import wykosania - Budzet kosztow MPK	Grupa procesów
03.Import wykosania - Budzet kosztow Zleceń	Grupa procesów
04.Import BGT Ceł na lądzie z tabele i eksportu	Grupa procesów
04.Kopiuwanie wersji budżetu BGT Ceł w robu	Grupa procesów
04.Kopiuwanie wersji budżetu BGT wyrobu	Grupa procesów
04.Kopiuwanie wersji budżetu w robu	Grupa procesów
05.Kopiuwanie budżetu pomocny tabelami	Grupa procesów
06.Import danych do modelu Pła + Sprzedaż	Grupa procesów
07.Import wymiaru - Budzet kosztow Zleceń	Grupa procesów
07.Import wymiarów BWF(DI)	Grupa procesów
08.Import danych BZ	Grupa procesów
09.Kopiuwanie jedynki	Grupa procesów
10.Kopiuwanie wykosania na miarę	Grupa procesów
10.Kopiuwanie wykosania na miarę v2	Grupa procesów
115.przedaż - Kopiuwanie wersji budżetu	Grupa procesów
125.przedaż - Przekazanie formatu 2018	Grupa procesów
125.przedaż - Przekazanie formatu 2019	Grupa procesów

Dashboard 2: Procesy zasilania danych w firmie Aquanet S.A.

Wdrożone modele w firmie Aquanet S.A.

The screenshot displays the Aquanet software interface. The top navigation bar includes 'Konsola', 'Eksplorator dokumentów...', and the active project '05. Aquanet Budżet...'. The user 'Krzysztof' is logged in. The interface is divided into two main sections: 'Definicja projektu' (Project Definition) and 'Właściwości' (Properties).

Definicja projektu: Shows a tree view of the project structure. The root is '05. Aquanet Budżetowanie 2021', which contains a sub-item 'PLAN 2021 - WG KONT'. Under this, there is a list of 18 items, each with a checked checkbox, representing different cost centers (e.g., PLAN_2021_KONTA_ABR - Arkadiusz, PLAN_2021_KONTA_AC - Anna, etc.).

Właściwości: Shows the configuration for the selected project '05. Aquanet Budżetowanie 2021'. The fields include:

- Nazwa: 05. Aquanet Budżetowanie 2021
- Status: Aktywny (Active)
- Administrator projektu: Piotr
- Data rozpoczęcia: Jul 17, 2020
- Powiadomienia / Akcje: Dziedziczy z domyślnych ustawień systemu
- Osoby zatwierdzające mogą edytować: Dziedziczy z domyślnych ustawień systemu
- Metoda zatwierdzania: Dziedziczy z domyślnych ustawień systemu
- Tekst zadania offline: (Empty text area)

Dashboard 3: Work Flow - Budżetowanie.

The screenshot displays the Aquanet software interface for a different project. The top navigation bar shows 'Konsola', 'Eksplorator dokumentów...', and the active project 'Plan 2021 - Zleceni...'. The user 'Krzysztof' is logged in.

Definicja projektu: Shows a tree view of the project structure. The root is 'Plan 2021 - Zlecenia ZEWN', which contains a sub-item 'Plan 2021 - Koszty zleceń ZEWN'. Under this, there is a list of 13 items, each with a checked checkbox, representing different external orders (e.g., Plan 2021 - Koszty zleceń ZEWN - Dział DCO, Plan 2021 - Koszty zleceń ZEWN - Dział HK, etc.).

Właściwości: Shows the configuration for the selected project 'Plan 2021 - Zlecenia ZEWN'. The fields include:

- Nazwa: Plan 2021 - Zlecenia ZEWN
- Status: Aktywny (Active)
- Administrator projektu: Piotr Syk
- Data rozpoczęcia: Jul 24, 2020
- Powiadomienia / Akcje: Dziedziczy z domyślnych ustawień systemu
- Osoby zatwierdzające mogą edytować: Dziedziczy z domyślnych ustawień systemu
- Metoda zatwierdzania: Dziedziczy z domyślnych ustawień systemu
- Tekst zadania offline: (Empty text area)

Dashboard 3: Work Flow - Budżetowanie kosztów zleceń zewnętrznych.

Wdrożone modele w firmie Aquanet S.A.

The screenshot shows the Aquanet dashboard interface. The main content area displays a table titled "PLAN SPRZEDAŻY 2018 - WARTOŚĆ M3". The table has columns for months from January 2018 to November 2018, with the header "Wartość netto". The rows are categorized by product type and customer group.

			styczeń 2018	luty 2018	marzec 2018	kwiecień 2018	maj 2018	czerwiec 2018	lipiec 2018	sierpień 2018	wrzesień 2018	październik 2018
			Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto	Wartość netto
WODA	SPRZEDAŻ WODY	GOSPODARSTWA DOMOWE										
		POZOSTALI ODBIORCY										
		PRZEMYSŁ SPOŻYWCZY										
		WODA NA CELE PPOZ										
ŚCIEKI	SPRZEDAŻ ŚCIEKÓW	GOSPODARSTWA DOMOWE										
		POZOSTALI ODBIORCY										
		ŚCIEKI OPADOWE I ROZTOPOWNE										
WODA	SPRZEDAŻ WODY	RAZEM GRUPA ODBIORCÓW										
ŚCIEKI	SPRZEDAŻ ŚCIEKÓW	RAZEM GRUPA ODBIORCÓW										

Dashboard 4: Plan sprzedaży - wartości.

The screenshot shows the Aquanet dashboard interface. The main content area displays a table titled "PLAN SPRZEDAŻY 2018 - ILOŚĆ". The table has columns for months from January 2018 to November 2018, with the header "Ilość". The rows are categorized by product type and customer group.

			styczeń 2018	luty 2018	marzec 2018	Kwartał I	kwiecień 2018	maj 2018	czerwiec 2018	Kwartał II	lipiec 2018	sierpień 2018
			Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość	Ilość
WODA	SPRZEDAŻ WODY	GOSPODARSTWA DOMOWE										
		POZOSTALI ODBIORCY										
		PRZEMYSŁ SPOŻYWCZY										
		WODA NA CELE PPOZ										
ŚCIEKI	SPRZEDAŻ ŚCIEKÓW	GOSPODARSTWA DOMOWE										
		POZOSTALI ODBIORCY										
		ŚCIEKI OPADOWE I ROZTOPOWNE										
WODA	SPRZEDAŻ WODY	RAZEM GRUPA ODBIORCÓW										
ŚCIEKI	SPRZEDAŻ ŚCIEKÓW	RAZEM GRUPA ODBIORCÓW										

Dashboard 5: Plan sprzedaży - ilości.

Korzyści i uzyskane efekty

- Najważniejszy zwrot z inwestycji – **skrócenie czasu budżetowania**.
- **Łatwość zbierania informacji** przez dział controllingu.
- **Szybsze scalanie i agregowanie danych**.
- „**Jedna wersja prawdy**” – informacje zarządcze w jednym miejscu.
- **Możliwość szybkiego reagowania na zagrożenia i odchylenia od planu**.
- **Eliminacja nieefektywnych plików Excel**, które paraliżowały pracę i generowały błędy.
- **Zautomatyzowanie procesu budżetowania** – moduł work-flow, który rozdziela zadania i daje możliwość podejrzenia zmian w budżecie w czasie rzeczywistym dla wszystkich użytkowników.
- Dzięki funkcji work-flow, firma ma **możliwość realizowania nawet najbardziej złożonych procesów budżetowych** przy jednoczesnym zaangażowaniu wielu uczestników procesu.



“Korzyści uzyskane z wdrożenia systemu PROPHIX to m.in. zwiększenie możliwości analizowania nakładów finansowych prowadzonych projektów inwestycyjnych (ok. 200 jednocześnie); skrócenie o ok. 30% procesów budżetowania kosztów i zleceń; wyeliminowanie większości błędów i opóźnień w procesach planowania i budżetowania.”

MICHAŁ FORNAL, WICEPREZES ZARZĄDU, AQUANET S.A.

LIST REFERENCYJNY

Wybierając Prophix decydujesz się na światowej klasy rozwiązanie



O systemie Prophix



System do **controllingu, budżetowania i prognozowania**, będący połączeniem wysokiej funkcjonalności końcowej z niskim całkowitym kosztem posiadania oraz najszybszym procesem wdrożenia w swojej klasie. PROPHIX stał się niezastąpionym **narzędziem pracy tysięcy controllerów i finansistów na całym świecie**. Klienci wykorzystują PROPHIX do dostosowywania celów strategicznych w stosunku do planów taktycznych, jak również do codziennego monitorowania wskaźników KPI oraz raportowania zarządczego i analizy odchyleń.

ZAUFALI NAM RÓWNIEŻ...

Solemis Group Sp. z o.o.

solemis
www.solemis.com



Ulica: Kłajpedzka 7f 81-533 Gdynia

Tel: 58 661 22 22

Mail: info@solemis.com

Dział handlowy: 603 371 400

Dział marketingowy: 660 799 828